



**Board of Directors**

6 de Junio de 2017

## **HILTI ADQUIERE OGLAEND SYSTEM**

Estimados colaboradores,

Uno de los elementos claves de la Estrategia Champion 2020 es la creación de valor sostenible a través de la diferenciación y de una posición de liderazgo en el mercado. Para lograr esta meta y dejar nuestra propia huella global, estamos continuamente evaluando todas las oportunidades que nos puedan llevar a nuestro desarrollo futuro y a lograr nuestros objetivos estratégicos más rápido y de manera más sostenible.

Hoy, nos complace informar que hemos llegado a un acuerdo comercial para adquirir el **Grupo Norwegian Oglænd System**, el líder global en el mercado de sistemas y soluciones para la industria de petróleo, gas y energía eólica marina. Se trata de una gran adquisición y un paso estratégico muy significativo para convertirnos en un líder global en el sector.

La producción de energía renovable a partir de instalaciones o mecanismos generadores de energía en el mar se está convirtiendo en un segmento del mercado de Industria y Energía muy atractivo y compatible estratégicamente con el modelo de negocio de Hilti. A pesar del fuerte crecimiento orgánico, en estos momentos Hilti es un operador minoritario que no cubre muchas de las aplicaciones más relevantes. Esta adquisición, por tanto, nos va a ayudar a impulsar significativamente nuestra presencia en el sector y a ofrecer sistemas y servicios diferenciadores a clientes de un mercado muy especializado.

Estos clientes se beneficiarán de una amplia gama de soluciones, abarcando desde aplicaciones estructurales en acero como fijaciones de rejilla industrial o soluciones eléctricas o de instrumentación, como soportes modulares, bandejas para cableado, escaleras, fijaciones, conducciones y otros.

Al igual que Hilti, Oglænd System tiene una posición excelente en el mercado y sus clientes y partners asocian la marca con productos de alta calidad y servicios óptimos. Desde que se convirtiera en un proveedor de soluciones integrales en 2012, consigue medias de crecimiento anual de un 20%, claramente por encima del mercado. El portafolio de producto de Oglænd System complementa perfectamente nuestra oferta actual para este sector y su modelo de negocio también casa perfectamente con nuestro modelo de venta directa orientada a grandes cuentas y a proyectos de largo alcance.

**Hilti Española, S.A.**  
Avda. Fuente de la Mora, 2  
Edificio 1 | 28050 Madrid

**T** +34-91.3342202 | **F** +34-91.3583102  
**www.hilti.es**



El CEO de Oglænd System, Geir Austigard, junto al resto del equipo Directivo seguirán en sus posiciones y gestionarán el negocio de Energías Combinadas. Esta entidad, estará gestionada como una unidad integrada pero independiente. Estamos convencidos que la unión de fuerzas de Oglænd System junto a nuestro equipo de Energía e Industria nos llevará a una posición de liderazgo en el sector energético renovable.

**Jörg Kampmeyer**  
Miembro del Executive Board

**Matthias Gilner**  
Miembro del Executive Board



#### Quick facts about Oglænd System

- Founded in 1977
- Headquarters in Klepp, Norway
- 14 subsidiaries worldwide: Norway, Australia, China, Denmark, Dubai, France, Korea, Malaysia, Netherlands, Russia, Singapore, Sweden, UK, USA
- 20+ agents globally
- Factories in Klepp (Norway), Kuala Lumpur (Malaysia) and Suzhou (China)
- Revenue: ~1.5 bn NOK (2016)
- Employees: ~400
- CEO: Geir Austigard
- Leading supplier of multidiscipline support systems, cable tray and cable ladders
- Serving customers in the oil & gas, infrastructure, shipbuilding, wind energy, clean room and water treatment industries

**Hilti Española, S.A.**  
Avda.Fuente de la Mora, 2  
Edificio 1 | 28050 Madrid

**T** +34-91.3342202 | **F** +34-91.3583102  
**www.hilti.es**